

## ¿CÓMO ELEGIR AL SOCIO INDICADO PARA TU NUEVO PROYECTO?

"Hace algún tiempo, un empresario recibió la visita de tres jóvenes que se hacían llamar "emprendedores". Este empresario estaba buscando un socio para iniciar un nuevo proyecto logístico en el que quería invertir.

Mientras conversaban sobre emprendimiento, innovación, tendencias, networking, coworking, know how, etc, etc, etc, este empresario recibió una llamada del área de bodega. Algunos de los obreros habían faltado a su trabajo ese día y había que descargar un camión con 100 cajas de productos que debían ingresar de urgencia al proceso productivo. El empresario les pidió a los 3 "emprendedores" que le ayuden a desocupar el camión y luego de ello decidiría quien sería su socio en el nuevo emprendimiento logístico.

✓ El primer "emprendedor" pensó que esa era una tarea para la que él estaba sobre calificado, pensó que sería una humillación, pensó que sería una explotación del empresario, preguntó a recursos humanos cuál es el pago que la empresa realiza por hora de trabajo y pidió un equipo de estibadores para desocupar el camión.

✓ El segundo "emprendedor" sacó su teléfono inteligente para calcular el tiempo que necesitaría para cargar cada caja y ver las proyecciones que sería una buena idea buscar un

nombre llamativo para el proyecto, que luego se convertiría en el nombre de la empresa. Incluso pensó que debería buscar cierto capital para estructurar el proceso: una oficina, cierto personal que se encargue del marketing y de la contabilidad, aunque esto lo podría solucionar con un coworking activo, o buscando una aceleradora de empresas. Se contactó por redes sociales con varios gurús del emprendimiento y les preguntó cómo debería afrontar la situación y cuáles serían las ventajas a mediano y largo plazo, incluso reservó el nombre del dominio de la empresa y dudó entre constituir una compañía limitada o una sociedad anónima.

✓ Mientras esto sucedía con los dos primeros "emprendedores", el tercero se dio cuenta que un obrero al otro lado de la bodega operaba una cargadora de pallets manual, le pidió que le enseñe a usarla y desocupó el camión en algo menos de media hora. Creo que es muy claro determinar quién fue el emprendedor con el cual el empresario se asoció.

## ¿Cómo elegir al socio indicado para tu nuevo proyecto?

Recordemos que el mejor profesor es aquel que explica con lenguaje sencillo un concepto difícil. En el mundo de los negocios las cosas importantes normalmente son las más sencillas, todo lo forzado no tiene un buen final.

El emprendimiento que sobrevive en el tiempo es aquel que nace sencillo y que crece con talento, orden, esfuerzo y visión. El apoyo es fundamental para el emprendedor, pero el apoyo se lo busca y se lo merece. El emprendimiento no solo es un trabajo, el emprendimiento es una forma de vida."

**Fuente:** La Parábola del emprendedor por Diego Lara León (Presidente de la Cámara de Industrias de Loja, Ecuador)

Esta interesante parábola es una reflexión profunda de la realidad de muchos profesionales, no solo emprendedores, sino en el mundo empresarial en general en todas sus esferas. En nuestra experiencia administrando Fideicomisos para Inversión en Emprendimientos, hemos detectado que lo delicado de estas visiones complicadas, es que se reflejan en los servicios o productos que se le ofrece a los clientes, proyectando una rigidez y complicación innecesaria, que a su vez crea confusión y debilita la propuesta de valor que se ofrece. Lograr crear un círculo de confianza tanto de socios directos en cada proyecto de emprendimiento, como aliados estratégicos que compartan la visión y valores del proyecto es realizable, solo observa cuestiones tan sencillas como su tono, su visión a futuro y cómo reacciona ante las dificultades, además de su experiencia y conocimiento que en definitiva es indispensable.

**Assets Trust es una sociedad de servicios fiduciarios, autorizada y sujeta a supervisión por la Superintendencia de Bancos de Panamá desde 1987. Hemos participado como asesores en importantes y complejas transacciones locales e internacionales, por lo que confiamos en poder satisfacer sus necesidades a través de soluciones integrales, adecuadas a sus objetivos y necesidades específicas. [clientservice@assetstrust.com](mailto:clientservice@assetstrust.com)**